

Innovation et Développement sa recrute un(e) responsable commercial mi temps (engagement début 2012) secteur séminaires et formations

Filiale du groupe Nivelinvest, Innovation et Développement (ID) est une structure d'animation économique active en Brabant Wallon.

ID procède à la rénovation du site du Théâtre de La valette situé à Ittre (Brabant Wallon) afin de le transformer en un lieu de séminaires et de formations de haut standing à destination des entreprises du Brabant Wallon et de Bruxelles. Le site accueillera des groupes de 10 à 130 personnes et mettra en avant l'utilisation de techniques théâtrales pour la formation en entreprises.

Vos principales responsabilités consistent en :

- La prise en charge autonome du processus de prospection commerciale (prise de rdv, visites, élaboration et suivi des offres) et la gestion des relations Clients (fidélisation)
- La participation à la mise en place de la politique commerciale (définition des services, des grilles tarifaires, des conventions) ainsi que des outils de promotion (brochure de présentation, site internet, événements de communication)
- La construction et la mise à jour régulière d'une base de données de clients et de prospects tant dans le domaine des séminaires/événements d'entreprises que des formations RH
- La mise en place d'un réseau de formateurs afin de répondre au mieux aux attentes des entreprises clientes

Votre profil :

Vous disposez d'une première expérience commerciale de plusieurs années dans un domaine similaire (séminaires en entreprises et ou formation RH) et êtes capable de franchir les barrières pour accéder aux prescripteurs des moyennes et grandes entreprises. Vous êtes capable de traduire les besoins du client en une offre adaptée. Le lancement d'une activité nouvelle et originale constitue un défi qui vous attire.

D'excellente présentation, vous travaillez de façon autonome (Bruxelles et Brabant Wallon) tout en assurant un reporting régulier et rigoureux de vos activités.

Vous serez titulaire d'un passeport APE lors de votre engagement

Sans être indispensable, la connaissance du néerlandais constitue un atout

Nous offrons

Un salaire adapté à votre expérience (fixe plus variable), voiture de société et avantage extra légaux

L'occasion de mettre en place un nouveau concept commercial conférant une grande visibilité à votre action